



Description de poste

International Sales Manager – Digibook

i2S est une PME spécialisée dans la conception, la fabrication et la vente en France et à l'international de solutions à forte valeur ajoutée dans le secteur de l'optronique, de l'électronique et du logiciel. Pour le développement de notre activité de Numérisation Patrimoniale, nous cherchons un(e) Ingénieur(e) Commercial(e) International.

Poste

Titre du Poste	Ingénieur Commercial International - Digibook
Pays	France
Rattachement	Commerce Digibook
Durée de la mission	CDI

Descriptif du poste

Rattaché au Directeur Commercial & Marketing i2S, vous :

1. **Assurez les ventes de nos scanners** de documents, des services et logiciels à l'international au travers de l'offre DIGISOLUTION® en développant activement les **zones USA, Amérique Latine, France, Espagne, Portugal**.
2. Définissez une stratégie de développement et analysez rapidement les besoins des acheteurs potentiels.
3. Réalisez, voire dépassez, les objectifs commerciaux (quantitatifs et qualitatifs) qui vous sont fixés en répondant aux besoins des clients et prospects, sur le secteur déterminé et dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise.

Vos activités principales seront de :

- Gérer un portefeuille de clients historiques de distributeurs et de « service-bureau »
- Présenter et former nos distributeurs aux produits DIGIBOOK.
- Développer de nouveaux clients sur les zones à fort potentiel de croissance, en particulier sur la zone LATAM.
- Analyser et comprendre les besoins des clients et leurs proposer une solution adaptée
- Répondre aux appels d'offres
- Suivre et enrichir le « pipeline » de projets de numérisation sur votre zone.
- Assurer le suivi des produits ou prestations vendues jusqu'au paiement du client



Description de poste

- Effectuer un « reporting » régulier et mettre à jour la base de données clients sur le CRM.
- Faire de la prospection directe sur votre territoire en maximisant l'utilisation des outils numériques
- Participer aux évènements internationaux dans le domaine de la numérisation du patrimoine

Profil recherché

- De formation supérieure en école de commerce
- Expérience de 5 à 10 ans dans la vente de produits électroniques, techniques et de logiciels à l'export.
- Anglais et de l'Espagnol : Bilingue à courant.
- Bon relationnel (travail en équipe, contacts internes/externes)
- Organisé(e) et structuré(e), bon esprit d'analyse et de synthèse
- Réactivité, disponibilité, flexibilité
- Engagé et très mobile

Vous savez travailler de manière autonome, dans le cadre des missions fixées.

Vous vous êtes reconnu(e)s dans cette offre et vous partagez les valeurs d'i2S ?
Rencontrons-nous !